

迫りつつある令和の大不況

景気変動をものとしなない “勝ち残る中小企業”

IPJから伝えたいこと

止まらぬ円安、世界的な物価高、ウクライナ情勢に代表される地政学リスク・・・アフターコロナにおける経営環境はますます不透明なものとなっています。さらに、中小企業においては、業況がコロナ前に戻らない状態で「コロナ融資の返済」が始まり、追加の融資を受けなければ資金繰りが出来ない企業も少なくありません。今後の経営を考える上では、たとえ売上が下がってもそれに耐えられる財務体質をいかに構築するかが重要と言えます。そのためには効率よく資金を増やすための仕組みづくりが必要です。本講座では効率的に資金を増やすための基本的な考え方や具体的な方法を実例を交えて分かりやすく紹介させていただきます。

120分のセミナーを受講することで得られるメリット

- ・短時間でわかりやすく、即効性の高い改善方法を知ることができます。
- ・セミナー受講者は、後日個別の無料面談を受けることができます。
- ・現在の状況を整理することで「社長がやるべき事」が明確にわかります。

第1部

売上減少してもお金が残る経営

コロナの長期化、不透明な世界情勢の中でも会社を守る財務基盤を構築する！

- ◇ここを押さえれば会社が変わる！
お金を残すために覚えておきたい3つの数字
- ◇現役銀行員は絶対に教えない！
資金繰りが10年安定する借入手法
- ◇発想の転換でキャッシュフロー劇的改善！
法人保険の戦略的加入方法
- ◇コスト削減と手取り増加を同時に達成する！
知らなくて損をしている役員報酬の支給方法

第2部

大声では決して言えない

元銀行員が話す賢い銀行との付き合い方！

- ◇銀行が支援したくなる会社には共通点がある。
銀行側が見ている「貸したい会社」と「貸したくない会社」の違いを抑え、取引銀行の評価がアップする実践的な交渉術をご紹介します

【開催日】

12月7日（水）

14：00～16：30

【会場】

かながわ労働プラザ
第11会議室

講師：福地喜生

大学卒業後、地方銀行へ入行。銀行在職中は法人融資担当として約300軒の企業を担当し、多種多様な融資案件をこなす。

10年間の銀行勤務の中で、経営者様の様々な悩みに直面し、銀行員という立場を超えて、さらに深く中小企業の支援をしていきたいという思いから、(株)IPJに入社。現在は中小企業の資金繰り改善を行うコンサルタントとして日々奮闘中。

お申込は **FAX.03-3527-3068** お問い合わせは Tel.03-3527-3067までお気軽に

会社名：	参加人数：	名
お名前(お役職)： ()	TEL：	
ご住所：	FAX：	

※Fax番号間違いや今後のご案内が不要な場合は、FAX番号の記入と右の欄にチェックの上、お手数ですがFax.03-3527-3068へお送りください。なお、同業者の方からのお申込はご遠慮いただいております。主催：(株)IPJ 東京都日本橋中央区小伝馬町13-5-6F

FAX不要

※ご記入いただいた情報は、IPJ会員サービス・情報の提供以外の目的には使用しません。株式会社IPJは、個人情報保護法その他関係法令およびガイドライン等を遵守いたします。1116